

Nachstehend 4 aktuelle Stellenangebote / Suchmandate

- **Kundenberater** (Verkauf Telekommunikation/Multimedia)
- **Assistenz des CEO** (Industrie, Administration & Controlling)
- **Shopleiter** (Verkauf Telekommunikation/Multimedia)
- **Kfm. Mitarbeiterin Auftragsabwicklung** (Import/Export, Handel)

Kommunikationsfähigkeit und techn. Flair ist gefragt



Regional bestens vernetzt

Mit einem unvergleichlichen Dienstleistungs- und Serviceangebot sind wir das regionale Kompetenzzentrum in der Telekommunikation und wollen unsere Aktivitäten ständig weiter ausbauen. Zur Erweiterung und Verstärkung unseres Mitarbeiterteams in unseren **GAW-Shops** suchen wir eine/n junge/n und technisch versierte/n

Kundenberater /in

Ihre Tätigkeit bei uns:

Sie können und wollen mehr als nur Mobiltelefone verkaufen! Sie wollen Ihre Kunden fachmännisch unterstützen, die beste Lösung und die geeigneten Hardware und Software-Produkte und Dienstleistungen im Bereich Telekommunikation anbieten. Dabei denken und handeln Sie kundenorientiert und erledigen beratende, administrative und organisatorische Aufgaben im Pre- und After-Sales mit Freude und Elan.

Unsere Erwartungen an Sie:

Um erfolgreich agieren zu können erwarten wir von Ihnen eine abgeschlossene Grundausbildung im Verkauf, bzw. Detailhandel in der **Branche Consumer Elektronik** (z.B. TV, Multimedia, Telekommunikation, u.a.). Der tägliche Umgang mit Menschen erfordert nebst Sozialkompetenz auch Kontakt- und Beratungsfähigkeit in Deutsch, Flexibilität, einwandfreie Umgangsformen, aber auch die Bereitschaft für eine flexible Einsatzplanung, abwechslungsweise auch an Samstagen.

Wir bieten Ihnen:

Eine herausfordernde Tätigkeit in einem dynamischen Arbeitsumfeld, Freiraum für Eigeninitiative, eine moderne Infrastruktur, engagierte Arbeitskolleginnen und Kollegen, auf die Sie sich verlassen können und noch einiges mehr.

Können wir Sie für diese Herausforderung begeistern?

Sie möchten sich auf diese interessante Stelle bewerben oder haben noch Fragen? Dann senden Sie unserem **Personalberater, Herr Otto Lanz**, Ihre komplette Bewerbung bis am 18.10.20 per Mail zu. Er wird Sie gerne und detailliert informieren.

SKS & Partner GmbH

Bielstrasse 17 2545 Selzach Tel. 032 623 33 33
info@sks-solothurn.ch www.sks-solothurn.ch



Stellen - Karriere - Schulungen
Beratung für Personal, Laufbahn und Organisationsentwicklung

Eine Schlüsselfunktion für den Erfolg

Unser Auftraggeber, ist ein erfolgreiches internationales Industrieunternehmen im Grossraum Solothurn. Innovative Produkte, Dienstleistungsbereitschaft, Qualität und schnelle Auftragsabwicklung sind Kernelemente des Firmenerfolgs.

Zur Unterstützung der Geschäftsleitung suchen wir eine engagierte **Persönlichkeit**, die mit Leidenschaft und Engagement eine **Cockpit-Funktion** in einem internationalem Umfeld wahrnehmen möchte.

Assistenz des CEO m/f (im Bereich Finanzen & Controlling)

Ihre Aufgaben

Als Mitglied der erweiterten Geschäftsleitung sind Sie verantwortlich für die Vorbereitung der monatlichen Abschlusszahlen und Kennzahlen und arbeiten eng mit den Abteilungen Finanzen, Verkauf, Marketing und Supply Chain zusammen. Sie beraten Ihren Vorgesetzten, sowie Ihre Kollegen und Kolleginnen in allen finanztechnischen Fragen, d.h.

- Sie sind vorausschauend und bereiten in enger Zusammenarbeit mit anderen Stellen die Entscheidungsgrundlagen für das Budget, sowie für Ersatz- und Neuinvestitionen vor
- Sie aktualisieren Finanz- und Budgetpläne, erstellen Statistiken und erarbeiten die Grundlagen zur finanziellen Führung des Unternehmens
- Sie erstellen z. Hd. der Geschäftsleitung und für das Mutterhaus die Quartalsabschlüsse, Reportings und Analysen. Hierfür erarbeiten Sie aussagekräftige Kennzahlen und Cockpit Charts.
- Sie helfen mit, Prozesse und Strukturen für eine wachsende digitale Zukunft zu optimieren und übernehmen administrative und organisatorische Aufgaben und Projekte
- Ihre Mithilfe bei der Verbesserung von Abläufen und deren Kontrolle sind gefragt. Auch bei Systemerweiterungen sind Sie in die Projekte involviert und bilden eine Schnittstelle zur internen und externen IT-Stellen.

Ihr Profil

Gute Voraussetzung für den Erfolg in dieser Funktion sind Erfahrungen in vergleichbarer Position, Engagement, analytisches Denken, zielorientierte und organisatorische Fähigkeiten. Sie sind zwischen 28 und 35 Jahre jung, erachten sich als bilanzsicher und haben eine Weiterbildung im **Finanzwesen** oder Betriebsökonomie (Bachelor) vorzuweisen. IT-versiert, Deutsche Muttersprache und gute Englischkenntnisse runden das Idealprofil ab.

Ihre Persönlichkeit

Sie sind eine umgängliche aufgeschlossene Person, die an exaktes und selbstständiges Arbeiten gewohnt ist und das Ziel nicht aus den Augen verliert. Wenn Verantwortungsbewusstsein, Flexibilität und unternehmerisches Denken, sowie Teamgeist zu Ihren Stärken zählen, dann sind Sie für unseren Kunden die richtige Person und der willkommene **Kadernachwuchs**.

Können wir Sie für diese Herausforderung begeistern?

Der Beauftragte, Herr Otto Lanz, beantwortet Ihnen alle weiteren Fragen und freut sich auf Ihre vollständige Bewerbung per E-Mail oder Ihren Anruf.

SKS & Partner GmbH

Bielstrasse 17 2545 Selzach Tel. 032 623 33 33
Info @ sks - solothurn.ch · www. sks – solothurn.ch

weiterlesen

Ein Unternehmen lebt nicht von dem, was es produziert, sondern von dem, was es verkauft!



Stellen - Karriere - Schulungen
Beratung für Personal, Laufbahn und Organisationsentwicklung

Vous parlez française en suisse allemand

Unser Kunde, ein Handelsunternehmen und Zulieferer für die Metallbranche sucht per sofort oder nach Vereinbarung eine dienstleistungsorientierte und kommunikative Persönlichkeit als

kaufm. Mitarbeiterin

Auftragsabwicklung, Import und Export

Ihre Herausforderung:

Sie entlasten die verantwortlichen Stellen im **Einkauf und Verkauf** und tragen dazu bei, dass die Auftragsabwicklung reibungslos über die Bühne geht. Sie stehen telefonisch und per E-Mail im regen Kontakt mit internationalen Lieferwerken und Kunden. Nach entsprechender Einführung überwachen Sie die gesamte Lieferkette und helfen bei Koordinationsaufgaben tatkräftig mit. Für die Bewältigung dieser vielseitigen Vertriebsaufgaben arbeiten Sie eng mit dem Einkauf und der Versandlogistik zusammen. Durch Ihr gewinnendes Auftreten am Telefon und Ihre Kundenorientierung bauen Sie langfristige und gute Geschäftsbeziehungen auf.

Ihr Profil:

Sie haben eine kaufm. Grundausbildung od. Handelsdiplom und kommunizieren gerne auf **Französisch** und **Deutsch**, sowie gelegentlich auch in Englisch. Die Zollformalitäten und -abwicklungen sind Ihnen vertraut. Gute EDV-Anwenderkenntnisse, unternehmerisches Denken, aber auch Ihre Motivation für organisatorische und administrative Tätigkeiten, runden das Idealbild unserer neuen Mitarbeiterin ab.

Können wir Sie für diese Herausforderung begeistern?

Der beauftragte Personalberater, Herr Otto Lanz, freut sich auf Ihre vollständige Bewerbung und orientiert Sie gerne im Detail.

SKS & Partner GmbH

Bielstrasse 17 2545 Selzach / Solothurn
Tel. 032 623 33 33 Mail: info@sks-solothurn.ch

Weiterlesen



Stellen - Karriere - Schulungen

Beratung für Personal, Laufbahn und Organisationsentwicklung

Ausrichten auf das Geschäftsmodell der Zukunft

Mit einem unvergleichlichen Verkaufs- und Serviceangebot ist unser Kunde ein führender Anbieter von Dienstleistungen, Produkte und Multimediazubehör im Bereich der Telekommunikation. Um die Aktivitäten und das Shopangebot weiter auszubauen suchen wir einen eine/n technisch versierte/n und engagierte/n

Shopleiter & Kundenberater (m/f)

Ihre Aufgaben:

In dieser strategischen und vielseitigen Rolle können Sie Ihr Know-how für die operative Führung und Weiterentwicklung des Verkaufsteams einsetzen. Mit Ihrem Willen und Ihrer Gestaltungskraft gelingt es Ihnen, das Multimediassortiment für die wachsende digitale Zukunft zu entwickeln und zielgerichtet umzusetzen. Ihre Ideen und Ihr Engagement bei Werbe- und Verkaufsaktionen, aber auch bei weiteren Verkaufsaktivitäten sind gefragt. Sie arbeiten aktiv im Verkauf mit und verstehen es, das Verkaufsteam motivierend zu fördern. Erfolgreiche Kundenkontakte wie auch Beratungs- und persönliche Verkaufsgespräche bereichern Ihren Einsatz. Dabei denken und handeln Sie kundenorientiert und erledigen beratende, administrative und organisatorische Aufgaben im Pre- und After-Sales mit Freude und Elan.

Unsere Erwartungen an Sie:

Wir erwarten von Ihnen eine Grundausbildung im technischen Detailhandel, vorzugsweise in der **Branche Consumer Elektronik** (z.B. Digital-TV, Multimedia, Telekommunikation, u.a.) und eine Weiterbildung im Verkauf sowie erste Führungserfahrungen. Der tägliche Umgang mit Menschen erfordert nebst Sozialkompetenz auch Kommunikationssicherheit in Deutsch. Flexibilität, Organisationsgeschick und eine motivierende Art zur Weiterentwicklung Ihres Teams runden ihr Profil ab.

Wir bieten Ihnen:

Eine herausfordernde Tätigkeit in einem dynamischen Arbeitsumfeld, Freiraum für Eigeninitiative, eine moderne Infrastruktur, attraktive Benefits und engagierte Arbeitskolleginnen und Kollegen, auf die Sie sich verlassen können.

Sind Sie neugierig geworden und fühlen Sie sich angesprochen?

Der beauftragte Personalberater, Herr Otto Lanz, freut sich auf Ihre vollständige E-Mail-Bewerbung und steht Ihnen für ein vertrauliches und persönliches Gespräch gerne zur Verfügung.

SKS & Partner GmbH

Bielstrasse 17 2545 Selzach / Tel. 032 623 33 33
info@sk-solothurn.ch www.sk-solothurn.ch

weiterlesen

Nehmen Sie mit uns Kontakt auf. Wir freuen uns auf Ihren Anruf!

Otto R. Lanz

Geschäftsführer

SKS & Partner GmbH

Beratung für Personal, Laufbahn und Organisationsentwicklung